Junior Project Engineer
Technico-Commercial
Job description

1 Contexte

Entreprise : Multivision Screens
Lieu : Gembloux, Wallonie, Belgique
Permis B / déplacements à l'étranger (Europe et International)
Durée : interim 6 mois puis CDI statut Employé
Début : Immédiat

2 Profil recherché

Nous recherchons une personne capable d'évoluer dans une petite structure dynamique où **polyvalence, enthousiasme, autonomie, esprit d'initiative** et **ouverture à l'international** sont essentiels.

Formation :
Ingénieur GESTION ou INDUSTRIEL (mécanique, mécatronique, électromécanique) ou équivalent

Compétences Commerciales

- Sens du commerce et du service client
- Organisation et gestion multi projets
- Aptitude à construire des offres structurées pour garantir une bonne compréhension du client
- Coordination d'experts internes et externes
- **Anglais courant**

Compétences Techniques

- Lecture de plans techniques et capacité à faire des plans (logiciel Inventor)
- Compréhension des systèmes motorisés
- Capacité à comprendre les contraintes d'intégration

Qualités personnelles

- Organisé, rigoureux et sens du détail
- Capacité à travailler dans une petite équipe dynamique
- Autonomie et capacité d'adaptation
- Excellent relationnel (clients / fournisseurs / partenaires / équipe interne)

3 A propos de Multivision Screens

Entreprise belge fondée en 2002, Multivision Screens accompagne les professionnels de l'audiovisuel et de la scénographie dans la création de solutions premium grâce à des écrans de projection sur-mesure et des systèmes mécatroniques avancés.

Multivision Screens srl
BE 0476 887 731
+32 (0)81 61 49 99
info@multivisionscreens.com
Rue de la Marcelle 3
5030 Gembloux, Belgium
multivisionscreens.com

Nous couvrons un large spectre de besoins, des projets les plus complexes aux installations récurrentes : grandes largeurs jusqu'à 100 m, motorisations à vitesse variable, solutions d'occultation et acoustique, intégrations complexes ou discrètes, dispositifs scéniques innovants.

Soutenues par un bureau d'ingénierie interne et une fabrication européenne, nos solutions allient précision, élégance et durabilité, répondant aux environnements les plus exigeants : cinéma, musées, auditoriums, espaces corporate, lieux culturels, projets architecturaux et scénographiques spécifiques.

Actuellement en pleine croissance, Multivision Screens est aujourd'hui à la recherche d'un gestionnaire de projets qui combine ingénierie appliquée, relation client et gestion opérationnelle de projets complexes. Il joue un rôle central dans le développement de l'entreprise.

www.multivisionscreens.com Turning your boldest visions into reality !

Multivision Screens partage ses locaux au sein de la société Malcourant à Gembloux. Vous serez encadré par une **équipe bienveillante**, prête à vous guider tout en vous laissant l'espace nécessaire pour exprimer votre créativité et votre prise d'initiative.

- **Une vision globale d'une PME en développement**
- **Une implication dans les décisions**
- **Un cadre de travail professionnel et décontracté**

4 Mission Principale, responsabilités et tâches

Il développe, conçoit et pilote les projets clients depuis la qualification du besoin jusqu'à la livraison finale. Il est l'interlocuteur principal du client et coordonne les interactions entre les clients, prospects et partenaires stratégiques; le bureau d'ingénierie interne, l'atelier (production), les fo
urnisseurs, l'administration.

Il travaille en étroite collaboration avec le Senior Project Engineer et le Directeur technique pour gagner en compétences, définir et prioriser les tâches.

Développement commercial et relation client

- Traiter, qualifier les demandes entrantes (mail, tél, web) et les intégrer dans la base clients régulièrement.
- Conseiller les clients sur les solutions techniques les plus pertinentes.
- Organiser les rendez-vous clients et contribuer aux échanges techniques (avec des experts du Bureau d'Etude quand cela est nécessaire selon les enjeux en avant-projet).
- Présenter les offres commerciales standards et les solutions sur-mesure déjà réalisées.
- Relancer les clients pour accompagner la transformation du devis en commande.
- Développer des relations durables avec les partenaires (intégrateurs AV, scénographes, architectes, partenaires stratégiques)
- Participer aux réunions de partage d'équipe

Proposition des solutions techniques

- Comprendre et analyser les besoins techniques des clients (visite de site, lecture de cahiers des charges, qualification des besoins, etc.).
- Traduire les besoins clients en solutions techniques réalisables.

Multivision Screens srl
BE 0476 887 731
+32 (0)81 61 49 99
info@multivisionscreens.com
Rue de la Marcelle 3
5030 Gembloux, Belgium
multivisionscreens.com

- Définir les spécifications des systèmes mécaniques, motorisés et de projection.
- Collaborer avec l'ingénierie interne (Bureau d'Etude / Directeur Technique) pour concevoir les solutions.
- Vérifier la faisabilité technique et industrielle.
- Participer à l'optimisation des solutions proposées et à l'amélioration continue des produits.

Construction des offres et chiffrage

- Élaborer des estimations budgétaires et des devis précis (produits, transport, équipe installation, service SAV, plans et notices d'installation éventuelles)
- Vérifier la cohérence économique et les marges référentes pour garantir le bon ROI pour l'entreprise
- Préparer les dossiers techniques et commerciaux.
- Contribuer aux réponses aux appels d'offres.

5 Pilotage des projets

Après signature du projet :

- Planifier les différentes étapes du projet.
- Coordonner ingénierie, production et fournisseurs.
- Suivre les commandes fournisseurs et la fabrication.
- Organiser les expéditions et la logistique locale et internationale
- Gérer les aléas techniques et logistiques, suivi des chantiers clients.
- Assurer la communication régulière avec le client (en favorisant les appels téléphoniques) pour faire évoluer les solutions ou étapes en fonction de l'évolution des chantiers et des aléas techniques tout en respectant le budget initial.
- Suivi et analyse des indicateurs commerciaux (KPI : nombre de leads, taux de conversion devis, taux de Marge Brute, taux de SAV).
- Suivi de la facturation et des paiements avec la comptabilité pour s'assurer de l'engagement du client.

6 Contribution aux besoins marketing

- Contribuer aux salons professionnels (ex : ISE, CineEurope…).
- Contribuer à la réalisation de testimoniaux clients (descriptif et visuels).
- Remonter les besoins du marché et les opportunités produits.
- Renseigner la base clients / prospects pour enrichir les activités de gestion de la relation clients/prospects.
- Participer à l'amélioration continue des process de notre chaîne de valeur.

7 Comment postuler ?

Envoyez votre CV et **lettre de motivation** à : alb@multivisionscreens.com en précisant vos disponibilités.

Multivision Screens srl
BE 0476 887 731
+32 (0)81 61 49 99
info@multivisionscreens.com
Rue de la Marcelle 3
5030 Gembloux, Belgium
multivisionscreens.com